



Equipos médicos de cuidados domiciliarios (Home Care). Caso de pyme y análisis de sus costos de importación

Expondremos un caso de un emprendimiento pyme orientado a la fabricación, importación, comercialización B2B (Business to Business) y servicio técnico de equipamiento médico, especializado en equipos de cuidados domiciliarios. Se analizarán las características de sus Costos, especialmente de los costos relacionados con la importación de equipos médicos y las características, complejidades, cálculos, gestión y riesgos que presentan en general las importaciones de productos.

Conclusiones

Se espera poder difundir el caso de un emprendimiento pyme orientado al sector de la salud, en específico enfocado al denominado Home Care (Cuidados Domiciliarios). Que alumnos y público participante tengan acceso a conocer las características de este negocio y de la gestión de sus costos, especialmente de los relacionados con la importación, que son costos muy específicos que presentan en general complejidades y características particulares que se abordarán y analizarán para comprender los conceptos que suelen presentarse y deben considerarse cuando se importan productos, como se costean, riesgos que se tienen relacionados con tipos de cambio, volúmenes, disponibilidad financiera, tratamiento e inmovilización de créditos fiscales relacionados con las importaciones, etc.

DISERTANTE/S

Profesor Bruno Jaunarena

Contador Público, Profesor de la UBA y en diversas instituciones privadas de Argentina y México. Además de su actividad académica ahora es Consultor de empresas, luego de ocupar posiciones de CEO, CFO, Finance Manager y Business Controller en Argentina, México y Uruguay.

Lic. Ricardo José

Fundador y Director Comercial de emprendimiento pyme orientado a la fabricación, importación, comercialización B2B y servicio técnico de equipamiento médico, especializado en equipos de cuidados domiciliarios.