

PICNA

Nº14 NOTA DE
DIVULGACIÓN

FUENTES DE INFORMACIÓN ESTADÍSTICA PARA EL RELEVAMIENTO DE LAS VARIABLES MACROECONÓMICAS



.UBA económicas
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS

GUADALUPE PEREZ REGUEIRA

Investigadora del Programa de Investigación en Cuentas Nacionales
(PICNA) de la FCE – UBA. Los comentarios pueden ser enviados al
mail: guadalupeperezregueira@hotmail.com

Las Notas de Divulgación del PICNA tienen como finalidad principal difundir la investigación y los conceptos técnicos de las cuentas nacionales de una manera accesible para que sea comprensible por el público general.

Los autores son responsables de las opiniones expresadas en los documentos.

El Programa de Investigación en Cuentas Nacionales (PICNA) reconoce a los autores de la Serie de Notas de Divulgación la propiedad de sus derechos patrimoniales para disponer de su obra, publicarla, traducirla, adaptarla y reproducirla en cualquier forma.

(Según el art. 2, Ley 11.723)



Esta obra está bajo una [Licencia Creative Commons Atribución 4.0 Internacional](https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/).

Universidad de Buenos Aires

Facultad de Ciencias Económicas

Programa de Investigación en Cuentas Nacionales

Nota de Divulgación N°14

Fuentes de información estadística para el relevamiento de las variables macroeconómicas

Perez Regueira, Guadalupe*

Septiembre 2022

*Investigadora del Programa de Investigación en Cuentas Nacionales (PICNA) de la FCE – UBA. Los comentarios pueden ser enviados al mail: guadalupeperezregueira@hotmail.com

Fuentes de información estadística para el relevamiento de las variables macroeconómicas

Las variables macroeconómicas requieren de distintas fuentes de información para ser estimadas dentro del Sistema de Cuentas Nacionales (SCN). En esta nota se presenta la forma en que las variables se solicitan y se utilizan para su aplicación en las estadísticas de los principales agregados macroeconómicos. La guía se conoce como el registro estadístico empresarial (*SBR Statistical Business Registers*).

De acuerdo con la unidad estadística de consulta, las fuentes de información estadística se pueden desagregar en dos grandes grupos:

Fuentes de información estadística económica básica:

- Censos Económicos
- Encuestas Económicas
- Registros Administrativos
- Otras fuentes económicas

Fuentes de información estadística sociodemográfica:

- Censos poblacionales y de vivienda
- Encuestas de ocupación, empleo, gastos e ingresos de los hogares
- Registros administrativos
- Otras fuentes sociodemográficas

En las fuentes económicas, las principales unidades de observación son el/los establecimiento/s de cada empresa y/o la empresa (unidad institucional).

La unidad estadística es la unidad para cual se recopilan los datos, cuando ésta es el establecimiento, se divide a la empresa en sus componentes estadísticos para conocer las unidades en donde se genera un tipo de producción asignada mediante un código de actividad. Cada establecimiento se asigna a un sector de actividad económica (agropecuario, minería, industria manufacturera, construcción, transporte, etc.).

“Un establecimiento se define como una empresa, o parte de una empresa, situada en un único emplazamiento y en el que sólo se realiza una actividad productiva o en el que la actividad productiva principal representa la mayor parte del valor agregado” (párrafo 5.2, SCN 2008).

Cada empresa posee uno o más establecimientos que realizan una actividad económica comprendida en un código de la Clasificación Industrial Internacional Uniforme (CIIU). Cada establecimiento que compone la empresa tiene una actividad principal: la producción de bienes (B) o de servicios (S) lo cual no implica la inexistencia de una actividad secundaria. Por ejemplo, la generación de energía eléctrica refiere a la producción principal de un bien (dentro del sector Suministro de electricidad, gas y agua) mientras que su distribución es una actividad secundaria por la provisión de un servicio. La determinación de la actividad principal se determina por su participación en el valor agregado.

Sectores de actividad económica

Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	B
Pesca	B
Explotación de minas y canteras	B
Industria manufacturera	B
Suministro de electricidad, gas y agua	B
Construcción	B
Comercio mayorista, minorista y reparaciones	S
Hoteles y restaurantes	S
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	S
Intermediación financiera	S
Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	S
Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria	S
Enseñanza	S
Servicios sociales y de salud	S
Otras actividades de servicios comunitarias, sociales y personales	S
Actividades de hogares privados como empleadores	S

“Una empresa es una unidad institucional considerada como productora de bienes y servicios. El término empresa puede hacer referencia a una sociedad, una cuasisociedad, una ISFL o una empresa no constituida en sociedad” (párrafo 5,1 SCN 2008).

Las empresas se clasifican según su propiedad (privada, pública o mixta), según el número de propietarios (individual o societaria), según el tamaño (números de empleados, capital, facturación, valor de producción), entre otros.

Por lo expuesto, las unidades estadísticas más comúnmente utilizadas son el establecimiento y empresa, ambas detalladas en el cuadro.

Nótese que el establecimiento tiene una actividad económica y una ubicación (por tal razón es la combinación de un local a la cual se le asigna una actividad principal). En contraste, la empresa puede tener varias locaciones y actividades.

Unidades estadísticas

Unidades estadísticas		Partición por localización	
		NO	SI
Partición por actividad	NO	EMPRESA	
	SI		ESTABLECIMIENTO

Fuente: UNECE (2015)

La empresa se define como una entidad económica que posee activos, contrae pasivos, realiza actividades económicas y transacciones con otras entidades. En cambio, un establecimiento forma

parte de una unidad institucional, siendo un emplazamiento donde se realiza una actividad productiva principal.

Las consideraciones respecto a estas unidades estadísticas generan que los relevamientos de las estadísticas económicas tengan módulos por establecimiento y por empresa.

Dentro de las fuentes económicas, las principales variables relevadas por establecimiento son: las ventas y el stock de existencias de productos terminados y en proceso (producción), la compra de insumos y stock de existencias de materiales (consumo intermedio), la compra y stock de bienes de reventa, los impuestos a la producción, la remuneración laboral y el excedente de explotación / ingreso mixto.

Para la unidad empresa, además de las variables referidas, se solicita: la inversión fija, las rentas de la propiedad recibidas y pagadas, el pago de los impuestos a los ingresos, riqueza, los activos no producidos adquiridos / enajenados, la adquisición neta de activos / pasivos financieros, las revalorizaciones, los stocks de activos económicos¹, entre otros.

Variables requeridas para el establecimiento y la empresa

ESTABLECIMIENTO	EMPRESA
Ventas	Ventas
VE productos terminados y en proceso	VE productos terminados y en proceso
Compras materiales y bienes para reventa	Compras materiales y bienes para reventa
VE materiales y bienes para reventa	VE materiales y bienes para reventa
Depreciación de activos fijos	Depreciación de activos fijos
Valor agregado	Valor agregado
Remuneración laboral	Remuneración laboral
Excedente de explotación	Excedente de explotación
Ingreso mixto	Ingreso mixto
Impuestos a la producción	Impuestos a la producción
Subsidios a la producción	Subsidios a la producción
	Ingresos de la propiedad
	Impuestos a los ingresos, riqueza
	Transferencias corrientes
	Formación de capital fijo
	Adquisición neta de activos no producidos
	Transferencias de capital
	Adquisición de activos financieros / pasivos
	Revalorizaciones
	Variación en el volumen de activos
	Stocks de activos económicos

Elaboración propia en base a SCN 2008

¹ Dentro del SCN, los activos económicos corresponden al stock de activos producidos, activos no producidos y activos / pasivos financieros.

En las fuentes sociodemográficas, la unidad de observación es el hogar. Aquí se consulta la ocupación y empleo de los integrantes del hogar, los ingresos (asalariado, cuentapropista, jubilado, beneficiario de ayuda social, etc.) y gastos de los hogares (consumo de hogares, pago de intereses, transferencias recibidas / realizadas), adquisiciones / enajenaciones de viviendas y otros activos, entre otros.

La frecuencia de realización de los censos es cada cinco / diez años. Por ejemplo, los censos nacionales de población y vivienda como fuente sociodemográfica y los censos nacionales económicos para las fuentes económicas.

En cambio, las encuestas son mensuales, trimestrales o anuales. La encuesta permanente de hogares y la encuesta de gastos de los hogares son ejemplos de fuentes sociodemográficas mientras que las encuestas a la industria manufacturera y a la construcción de fuentes económicas.

Los registros administrativos se basan en estadísticas de las finanzas públicas (datos de la ejecución presupuestaria), estados contables de las sociedades (privadas y públicas), el sistema de seguridad social, la aduana para la base de comercio exterior, agentes de recaudación, entes reguladores (de energía eléctrica, gas, transporte, seguros) y bancos centrales.

Los registros administrativos provienen de registros civiles de los habitantes, registros impositivos de los contribuyentes, registros de la administración de la seguridad social de los empleadores y empleados, entre otros.

“Legal units play a pivotal role in the construction and use of an SBR. Administrative data about economic units are mainly available from legal units. Legal units are often the reporting units from which information is collected about enterprises (as contact and address information is usually available for legal units). Thus the links between the legal units and the corresponding enterprises should be always maintained in the SBR” (párrafo 4.107, UNECE 2015).

En este acápite se ilustran las variables relevadas por el módulo de establecimiento de las encuestas económicas². Respeto a los flujos de ingresos y egresos, éstos son los principales conceptos solicitados:

INGRESOS	EGRESOS
1.1 Ventas	2.1 Remuneración laboral
1.1.1 Ventas de bienes producidos	2.2 Compras
1.1.2 Reventa de bienes en igual estado	2.2.1 Compra de materias primas para la producción de bienes
1.1.3 Provisión de servicios	2.2.2 Compra de bienes de reventa en igual estado
1.2 Subsidios	2.2.3 Compra de bienes para la prestación de servicios
1.3 Rentas de la propiedad	2.2.4 Contratación de servicios
1.4 Otros ingresos	2.3 Impuestos
	2.4 Rentas de la propiedad
	2.5 Amortizaciones
	2.6 Otros egresos

Fuente: Elaboración propia en base a cuadro 7.3, Naciones Unidas (2002)

Aquí se expone una breve explicación de las variables y sus consideraciones respecto a su relevamiento.

² También es posible un modelo por empresa.

Ingresos

El primer objetivo es identificar los ingresos por ventas de bienes y servicios, los cuales se originan en la actividad económica. Dentro de esta variable se encuentra la venta de bienes, los servicios comerciales y la provisión de otros servicios.

1.1.1 Venta de bienes producidos

Las actividades económicas productoras principalmente de bienes son: industrial, agropecuaria, minera, generación de electricidad, fabricación de combustibles gaseosos y construcción.

Las ventas de bienes es un componente del valor de producción, el otro componente es la variación de existencias de bienes para sumar a las ventas la producción los bienes no vendidos o restar de las ventas los bienes producidos en períodos anteriores (la variación de existencias por ingresos a / salidas de existencias).

Para estimar el flujo de existencias es necesario contar con los stocks al inicio y al cierre de los productos terminados y en proceso valuados a precios de mercado de ese momento.

Respecto a la valuación de las ventas, éstas deben excluir el IVA facturado y los impuestos que gravan las ventas si su valuación es a precios básicos.

1.1.2 Ventas de mercaderías en el mismo estado en que fueron adquiridas

Esta variable corresponde a la reventa en igual estado de los bienes adquiridos por el comercio (u otros sectores). En los egresos, luego encontramos el valor de reposición de los bienes revendidos para estimar la producción comercial.

Esta variable excluye los ingresos por comisiones y/o consignaciones.

1.1.3 Provisión de servicios

Dentro de esta variable que desagregan las distintas actividades que corresponden a la provisión de servicios: Trabajos industriales, reparación y mantenimiento de maquinarias, comisiones por la intermediación en la compraventa, distribución de electricidad y gas, servicios de transporte, regalías por el uso de marcas, licencias, derechos de autor, franquicias, etc.

Incluye los servicios realizados para terceros y para otros locales de la misma empresa.

Respecto a los alquileres y arrendamientos, el ingreso por arrendamiento de campos (activo de producido) corresponde a un ingreso por rentas de la propiedad. Mientras que los ingresos por alquiler de inmuebles, maquinaria y equipos (activos fijos) corresponde ingresos por la provisión de servicios.

1.2 Subsidios

Subsidios corrientes

Para estimar el valor de producción a precios básicos, se requiere sumar los subsidios a los productos (Sp). Los subsidios son pagos explícitos corrientes realizados por el gobierno a los productores. Los subsidios pueden ser a los productos (*ad-valorem* o por unidad) u otros subsidios a la producción (Sox).

Subsidios de capital

Son pagos extraordinarios realizados por el gobierno con incidencia patrimonial sobre el perceptor. Dentro del SCN se enmarcan en las transferencias de capital (dentro de la cuenta capital) porque su destino tiene como objetivo incentivar la inversión fija o el incremento de los activos no producidos del productor, siendo éstas de carácter extraordinario.

1.3 Rentas de la propiedad por recibir

Los ingresos por dividendos e intereses corresponden al concepto de rentas de la propiedad (Yp por recibir). Estas rentas se originan por activos financieros como participaciones de capital (dividendos) y por depósitos, acreencias comerciales y otras rentas sobre activos no producidos y financieros (intereses).

Dentro de los intereses, es relevante desagregar los recibidos del sistema financiero y de otros sectores.

1.4 Otros ingresos

En esta variable se incluyen los otros ingresos operativos no incluidos anteriormente. Los ingresos extraordinarios deben solicitarse por separado (por ejemplo, la venta de bienes de capital o de activos no producidos, entre otros).

Egresos

2.1 Remuneración laboral

Es la remuneración laboral devengada dentro del proceso de producción (RI) que corresponde a la contraprestación del trabajo realizado por el asalariado. Esta variable tiene dos componentes principales: sueldos y salarios y contribuciones sociales.

2.2.1 Compra de materias primas y materiales para la producción de bienes

La utilización de materias primas corresponde a los bienes incorporados en el proceso de producción para su transformación en otros bienes. El momento en que los bienes son adquiridos puede no coincidir con el momento en que se incorporan al proceso productivo. El productor puede comprar bienes y no ser utilizados (ingreso a existencias de materias primas) y puede incorporar como insumos materias primas adquiridas en periodos anteriores (salida de existencias de materias primas).

Las materias primas corresponden a insumos característicos de la producción del bien. La valuación de los insumos debe realizarse al precio al momento de un ingreso al proceso productivo (no al precio al momento de su compra).

Por ejemplo, la demanda intermedia de energía eléctrica es una materia prima de los establecimientos productores de generación de energía eléctrica (producción de bienes). Como lo es el gas natural, licuado y gaseoso para la fabricación de gas (producción de bienes). A su vez, la producción de estos bienes sirve para la distribución de energía eléctrica y gas por tuberías (servicios) pero son otros insumos, no materias primas.

Debe incluir los gastos de transporte pagados sobre las materias primas. Excluye el IVA deducible pagado por el productor responsable inscripto (IVA crédito por la compra).

2.2.2 Compra de mercaderías para ser vendidas en el mismo estado en que fueron adquiridas

Esta variable corresponde al valor de compra de los bienes para reventa en la actividad comercial. El momento de compra puede no coincidir con el momento en el cual los bienes son revendidos. Es decir, se puede revender bienes adquiridos en períodos anteriores (salidas de existencias) y pueden existir bienes adquiridos que no fueron revendidos (ingresos a existencias).

Por la razón, para obtener el valor de reposición de los bienes revendidos se necesitan las compras y la variación de existencias de los bienes de reventa. El valor de reposición se deduce de las ventas de mercancías en el mismo estado en que fueron adquiridas para calcular los servicios comerciales (variable dentro de los ingresos antes referida).

Debe incluir los gastos de transporte pagados sobre el valor de reposición de los bienes revendidos. Excluye el IVA deducible pagado por el productor responsable inscripto (IVA crédito por la compra).

Esta variable no corresponde al consumo intermedio dado que estos bienes no sufren una transformación económica.

2.2.3 Compra de materiales para la prestación de servicios

Esta variable corresponde a la compra de materiales para la provisión de servicios. En este caso, no corresponden a materias primas dado que son insumos para producir servicios (no bienes). Las mismas consideraciones refieren a las compras y a la variación de existencias para el cálculo de la utilización de materiales para la prestación de servicios.

La energía eléctrica y gas (natural, licuado o gaseoso) comprado por las empresas distribuidoras de energía eléctrica y distribuidoras de combustibles gaseosos (proveedoras de servicios) se incluye en este ítem.

Los costos por los servicios de transporte incluidos refieren a las compras de materiales del productor. Excluye el IVA deducible pagado por el productor responsable inscripto (IVA crédito por la compra).

2.2.4 Contratación de servicios a terceros

Incluye la demanda intermedia de servicios: personas físicas, agencia de personal temporario, trabajos industriales, servicios petroleros, trabajos de construcción, distribución de energía eléctrica, servicios de transporte (pagados por las ventas), servicios profesionales y técnicos, servicios de seguridad y limpieza, servicios de mantenimiento y reparaciones, servicios de salud, servicios de almacenaje, logística y distribución, servicios de comunicaciones y comisiones, entre otros servicios.

La contratación de alquileres de activos producidos (maquinaria y edificios) corresponde a la demanda intermedia de servicios. Mientras que el arrendamiento de tierras y campos (activos no producidos) corresponde a egresos por rentas de la propiedad.

2.3 Impuestos

Las ventas del productor deben excluir el IVA facturado sobre las ventas (IVA debito fiscal) y el resto de los impuestos sobre las ventas para estimar el valor de producción a precios básicos.

Los impuestos a los productos (Tp) gravan *ad valorem* el consumo, las ventas y el uso de bienes y servicios (por porcentaje o por unidad).

Impuestos sobre el consumo (Tp)

Impuestos sobre las ventas (Tp)

Impuestos y derechos de exportación (Tp)

El IVA neto es un impuesto que paga el consumidor final (hogar, gobierno e ISFLSH) el cual no se puede deducir. El IVA se recauda en forma indirecta, los productores que facturan IVA por separado lo deducirán de sus compras. Por tal razón, el IVA deducible no se incluye como ingreso del productor dentro del valor de producción y tampoco como costo dentro del consumo intermedio cuando es deducible³.

Dentro de los impuestos a las ventas al mercado interno se encuentran los ingresos brutos y los impuestos específicos (sobre cigarrillos, bebidas alcohólicas y combustible).

Los derechos a las exportaciones corresponden a impuestos a los productos que gravan las ventas al mercado externo.

Los otros impuestos a la producción (Tox) son pagados por el productor, pero no tienen relación con el nivel de producción (tales como el impuesto inmobiliario, el impuesto automotor, a los sellos, a la nómina salarial, entre otros, incluidos en la cuenta de generación del ingreso).

Si además del pago de impuestos, se solicitan las tasas pagadas, éstas corresponden a impuestos, provisión de servicios o rentas dentro del SCN.

Los impuestos corrientes que gravan la capacidad contributiva se denominan impuestos a los ingresos, riqueza (Ty). La capacidad contributiva se determina por un indicador (hecho imponible como ingresos / activos / gastos) por arriba de determinado monto y aplicando una escala de tributación. Para el caso de las empresas, corresponde al impuesto a las ganancias.

³ Véase Perez Regueira, G. (2021).

2.4 Rentas de la propiedad por pagar

Los intereses por pagar al sistema financiero o a otros sectores corresponden a deudas y otros pasivos contraídos. Esta variable corresponde a rentas por pagar.

2.5 Amortizaciones

Dentro de la contabilidad empresarial se amortizan los bienes de uso contable (cuyos componentes principales son: tierras y terrenos, edificios, otras construcciones, maquinarias, equipos de transporte, equipo informático, muebles, etc.).

Las amortizaciones económicas sólo corresponden al desgaste normal de los activos fijos tangibles e intangibles. Dentro del SCN, los activos fijos que se deprecian son: edificios y estructuras, maquinarias y equipos, recursos biológicos cultivados, costos de transferencia de la propiedad de activos no producidos y los productos de la propiedad intelectual.

2.6 Otros egresos

En este rubro se incluye la demanda de bienes cuya utilización que no puede asociarse a una actividad específica.

La compra de bienes tales como combustibles y lubricantes, útiles y materiales, envases y embalajes, repuestos y accesorios, etc. son otros consumos intermedios (no materias primas).

Aquí se excluye el combustible comprado como materia prima por las industrias y generadoras de energía eléctrica; así como el gas comprado por las distribuidoras.

Los egresos extraordinarios deben solicitarse por separado (por ejemplo, transferencias de capital realizadas).

La utilización de materias primas para la producción de bienes, el uso de materiales para la prestación de servicios, la contratación de servicios y los otros consumos intermedios forman parte del consumo intermedio, es decir, los gastos corrientes en bienes y servicios que sufren una transformación al ser incorporados en el proceso de producción.

La compra de insumos y bienes de reventa excluye el IVA deducible pagado por el productor responsable inscripto (crédito fiscal por IVA compra).

Para el caso de los insumos y bienes de reventa adquiridos al resto del mundo, incluye el impuesto a las importaciones, correspondiendo a impuestos a los productos.

Stocks

Respecto al módulo de los stocks de la empresa, las variables solicitadas son: existencias, activos fijos, activos no producidos y activos / pasivos financieros al inicio y al final del período. Dentro de los flujos de estas variables, debe desagregarse las transacciones y otros flujos.

STOCKS
3.1 Activos producidos
3.1.1 Existencias
3.1.2 Activos fijos
3.2 Activos no producidos
3.3 Activos financieros / pasivos

Fuente: Elaboración propia en base a SCN 2008

3.1.1 Stock y flujo de existencias

Las existencias refieren a bienes que transitoriamente se encuentran en stock hasta tener su uso económico. Es decir, hasta el momento que sean utilizados como insumos, revendidos, consumidos, incorporados a los activos fijos o exportados.

Por tal razón, la valuación de los ingresos a existencias refiere al precio de mercado si tendrían algunos de estos usos económicos.

Los egresos de existencias refieren a los bienes que se retiran del stock, lo cual coincide con la aplicación de los usos mencionados. Ahí el precio de mercado es el precio de recompra del insumo, precio de reposición de la mercadería revendida, precio de venta del bien de consumo, del activo fijo o de exportación.

La estimación de los ingresos y salidas de existencias (variación de existencias) permite estimar la producción, la utilización de insumos y el valor de reposición de los bienes revendidos (a partir de las ventas, la compra de insumos y la compra de bienes de reventa, respectivamente).

Los precios de ingreso y salida corresponden a los precios de mercado medidos en la distinta etapa de fabricación y distribución (comercio y transporte).

Los cambios de precios de los bienes mientras permanecen en stocks se registran como revalorizaciones dentro de los otros flujos.

	Stock de Existencias al inicio	Ingresos a Existencias	Salidas de Existencias	Altas o bajas por Otros flujos		Stock de Existencias al cierre
Productos terminados	Precio de mercado	Precio de básicos al que se hubiera vendido	Precio básico del momento de la venta	REV	VVA	Precio de mercado
Productos en proceso	Precio de mercado	Precio de básicos por suma de costos	Precio básico del momento de finalización	REV	VVA	Precio de mercado
Materiales y suministros	Precio de mercado	Precio de comprador al que hubiera utilizado	Precio de recompra al momento que se utiliza	REV	VVA	Precio de mercado
Bienes para revender	Precio de mercado	Precio de comprador que se paga por su reposición	Precio de reposición al momento de la reventa	REV	VVA	Precio de mercado

Fuente: Elaboración propia en base a SCN 2008

3.1.2 Stock y flujo de activos fijos

Los activos fijos únicamente corresponden a bienes que se utilizan en forma repetida en el proceso de producción por más de un período. Estos activos se deprecian dentro del SCN y comprenden a:

- Edificios y estructuras
- Maquinarias y equipos
- Recursos biológicos cultivados
- Costos de transferencia de la propiedad de activos no producidos
- Productos de la propiedad intelectual

En el siguiente cuadro se registran las adquisiciones (ingresos) y enajenaciones (salidas) debido a transacciones y las altas y bajas debido a otros flujos.

STOCK DE ACTIVOS FIJOS DE INICIO			
INGRESOS			
Activos fijos comprados	Activos fijos adquiridos mediante trueque	Activos fijos recibidos como transferencias de capital en especie	Activos fijos producidos por cuenta propia
SALIDAS			
Activos fijos vendidos	Activos fijos existentes entregados en trueque	Activos fijos existentes entregados como transferencias de capital en especie	
INGRESOS / SALIDAS POR OTROS FLUJOS			
Altas por Otros flujos	Bajas por Otros flujos	Revalorizaciones	
		Variación en el volumen de activos	
STOCK DE ACTIVOS FIJOS DE CIERRE			

Fuente: Elaboración propia en base a SCN 2008

En ambos casos (existencias y activos fijos), los otros flujos corresponde a revalorizaciones (REV) por cambios en el precios mientras los bienes permanecen en stock y variaciones en el volumen de activos (VVA) no debido a transacciones tales como robos, incendios y obsolescencia imprevista para el caso de los activos fijos, entre otros.

3.2 Stock y flujo de activos no producidos

“Los activos no producidos comprenden tres categorías: recursos naturales; contratos, arrendamientos y licencias y fondos de comercio y activos de comercialización” (párrafo 10.14, SCN 2008).

Las adquisiciones / enajenaciones de activos no producidos se registran dentro de los egresos / ingresos de capital (dentro de la cuenta capital).

3.3 Stock y flujo de activos financieros y pasivos

Los instrumentos financieros son: dinero legal y depósitos; títulos de deuda; préstamos; participaciones de capital y de fondos de inversión; sistemas de seguros, de pensiones y garantías estandarizadas; derivados financieros y opciones sobre acciones asignadas a los asalariados y otras cuentas por cobrar / por pagar⁴.

Los stocks de activos financieros y pasivos deben conciliarse los flujos financieros debido a transacciones y a otros flujos. A su vez, las transacciones financieras (salvo las exclusivamente financieras) deben verificarse con su contrapartida en los flujos de ingresos y egresos corrientes y de capital antes referidos⁵.

Otras consideraciones sobre el pedido de información

Respecto a las variables y los conceptos detallados, se mencionan algunas consideraciones respecto al pedido de información.

Los destinos de las ventas pueden ser: a terceros, a otros locales de la misma empresa (es una transacción dentro del SCN) y/o al resto del mundo.

En relación a esto, especial atención requiere las ventas a otros locales de la misma empresa. Muchas empresas sólo consideran ventas a las ventas terceros, es decir, a locales de otras empresas. Las ventas a locales de una misma empresa son transferencias entre locales. A los fines de las estimaciones económicas, debe estimarse la producción incluyendo las compras y ventas entre los establecimientos de una misma empresa.

La variable de egresos corrientes son las compras de bienes (como insumos y para reventa). Para estimar la utilización de los insumos en el proceso productivo y el valor de reposición de los bienes revendidos debe solicitarse los stocks de los materiales y los bienes para reventa al inicio y al final a precios de mercado.

Consideraciones similares refieren a los ingresos corrientes, la variable solicitada son las ventas y para estimar la producción se requiere el flujo de existencias.

El servicio de transporte facturado por separado sobre las ventas puede ser provisto por un tercero (pagado a un transportista) y luego facturado por separado al comprador. El pedido de esta información es relevante para estimar el margen de transporte de carga.

Como también lo es el servicio provisto como actividad secundaria facturado por separado al comprador. Muchas grandes empresas que tienen una actividad industrial principal, cuentan con una

⁴ El oro monetario y los DEGs solo aplica para activos de los bancos centrales (y pasivo del FMI para los DEGs).

⁵ Un ejemplo de una transacción únicamente financiera sería la adquisición de participaciones de capital y su pago con depósitos a la vista. Cabe aclarar que las transacciones reales que sean en especie no tendrán una contrapartida financiera.

flota propia y proveen un servicio de transporte como actividad secundaria que facturan por separado al comprador.

Los ingresos y gastos extraordinarios por adquisiciones / enajenaciones de activos no financieros y por transferencias de capital se registran dentro de la cuenta capital del SCN. Las ganancias / pérdidas por tenencia no comprenden ingresos / egresos extraordinarios, sino que se registran en la cuenta de revalorizaciones dentro de otros flujos no debido a transacciones. Al igual que las apariciones y desapariciones por hechos distintos de transacciones ya mencionadas.

Tal como se mencionó, resulta de relevancia consistir los flujos de ingresos y egresos corrientes y de capital con los flujos financieros de los instrumentos detallados.

Bibliografía

DANE (2009) “Metodología Encuesta Anual Manufacturera”, Departamento Administrativo Nacional de Estadística”, Colombia

INDEC (2021): Encuesta Nacional a Grandes Empresas, Argentina

INEC (2015): “Encuesta de Manufactura y Minería, Síntesis metodológica, Ecuador

Nacionales Unidas (2008): “El sistema de cuentas nacionales”.

Naciones Unidas (2002): “Vinculación de la contabilidad de las empresas y la contabilidad nacional”

Pérez Regueira, G. (2021): “La valuación de la oferta y la demanda de bienes y servicios”, Nota de divulgación Nº 3, PICNA.

United Nations Economic Commission for Europe (2015): “Guidelines on statistical business registers”

United Nations (2020): “United Nations Guidelines on Statistical Business Registers”, Final draft.